

RENDKÍVÜLI TÁJÉKOZTATÁS

A **Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság** (cégjegyzékszám: 13-10-042012; székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép.; a továbbiakban: Társaság, Gloster) a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvény 55. §-ában és a 24/2008. (VIII. 15.) PM rendelet 4. mellékletében foglaltaknak megfelelően az alábbiakról tájékoztatja Tisztelt Befektetőit.

A Dialóg Alapkezelő és Korányi Tamás vagyongazdálkodója is beszállt a Glosterbe

A management előzetes várakozásai szerint 14-20 százalékos EBITDA növekedéssel zárja 2022-t a cég

A hazai befektetői világ jól ismert szereplői vásárolták be magukat a Glosterbe: több alapkezelő között a Baál Vagyongazdálkodó és a Dialóg alapkezelő részvényeket vettek tőzsdei ügyleten kívül az informatikai társaságban. Lépésük nem véletlen, a management várakozásai szerint a magyar tőzsde befektetői szemléletű, nemzetközi IT specialistájaként számon tartott Gloster kiemelkedő eredményekkel zárhatja a tavalyi évet: a cég adózott eredménye 43-54, EBITDA-ja várhatóan 14-20, árbevétele pedig 20-30 százalékkal nőtt az azt megelőző évhez képest.

Az informatikai piacon 2022 nem a prosperitás éve volt, ennek ellenére a Gloster történetének legsikeresebb évét zárta, és a cég növekedése a recessziós makrogazdasági helyzet ellenére is a tervek szerint alakul. *“Kívülről lehet, hogy néha túlzottan ambiciózusnak tűnnek a kitűzött stratégiai céljaink, de mindig teljesítjük őket. Ennek, a jó befektetői szimatnak, a gyorsan meghozott jó döntéseknek és az oroszlánokra jellemző éhségnek köszönhető, hogy mára a Gloster az európai IT piac jegyzett szereplői közé verelkedte be magát”* - mondta el Szekeres Viktor, a Gloster igazgatóságának elnöke.

Sikeres akvizíciós stratégia, külföldi terjeszkedés

Az elmúlt évek során a Gloster 9 céget vásárolt fel és integrálta saját szolgáltatási portfóliójába. Ennek köszönhetően egyrészt a cég a piacon egyedülálló IT kompetencia-portfólióval rendelkezik a szoftverfejlesztés, cloud és hálózatfejlesztés területén, másrészt tavaly vette meg saját német cégét, így a magyar mellett a nyugat-európai piacon is aktívan terjeszkedik. Ráadásul az olyan német autógyártókkal, mint a VW, Audi és BMW, kötött hosszú távú partnerségnek köszönhetően a cég bevételeinek jelentős része euróban folyik be, így a forint árfolyamingadozása sem befolyásolta jelentősen a Gloster teljesítményét.

Hatékony vállalati működés

A Gloster összesen több mint 200 főt foglalkoztat, Magyarországon Budapest mellett Pécsen, Szegeden, Nagytarcsán és Kecskeméten rendelkezik irodával, az idei évben pedig az első németországi iroda is megnyitásra kerül Münchenben. A számos különböző területen működő leányvállalatok az egységes vállalatirányítási folyamatoknak köszönhetően 2023-ban az előzetes várakozások szerint 20-50 százalékos adminisztrációs költség-megtakarítást érnek el az egységes pénzügyi rendszer, központi folyamat és

dokumentum-menedzsment, valamint csoport szintű HR rendszer bevezetésének, valamint az IT infrastruktúra egységesítésének köszönhetően.

2023: az akvizíciós stratégia folytatása és az organikus növekedés éve

Idén a Gloster a 2025-ös stratégiájának megfelelően további terjeszkedést tervez a hazai piacon, valamint a DAH régióban (Németország, Ausztria, Svájc), jelenleg is tárgyalásokat folytat az együttműködés lehetőségeiről a Társaság portfóliójába jól illeszkedő, az eddig akvirált vállalatokhoz hasonló árbevétellel rendelkező, elsősorban szoftverfejlesztő cégekkel. Ugyanakkor a további felvásárlási lehetőségek folyamatos keresése mellett a cég meglévő képességei is kiemelt figyelmet kapnak: az autóiparban és magánegészségügyben használt szoftverek fejlesztése, valamint a cloud kompetenciák a vállalat bevétel termelésének legfontosabb pillérei.

Vonzó befektetési célpont

Azt, hogy mennyire nő a Gloster tőkevonzó képessége, jól mutatja, hogy a legnagyobb hazai tőkealapok közül sokan már a cég befektetői között vannak. Ez a kör bővült most az Elek Péter nevével fémjelzett Dialóg és a Korányi Tamáshoz köthető Baál beszállással. *“Kiemelt figyelmet fordítok a tőzsdén újonnan megjelenő, gyorsan, adott esetben akvizícióval növekvő cégekre, a döntésnél elsőrendű szempont, hogy elkötelezett, dinamikus, számomra személyesen is szimpatikus legyen a cég menedzsmentje, alapítója. A Glostert a tőzsdére lépése óta nyomon követem, és mivel megfelel az előbbi kritériumoknak, örömmel növeltem benne - 100 ezer darabbal- befektetésemet”* - mondta el Korányi Tamás.

Nagytarcsa, 2023. január 26.

Gloster Infokommunikációs Nyrt.

További tájékoztatás:

dr. Bassola Eszter

befektetői kapcsolattartó

bassola.eszter@gloster.hu

##

A Glosterről

A Gloster a magyar tőzsdén jegyzett, széles spektrumú informatikai szolgáltató. Több mint 20 éves története során hardveres garázscégből szoftver fókuszú nemzetközi közép vállalattá fejlődött. Alapítója, egyik tulajdonosa és igazgatótanácsának elnöke Szekeres Viktor. A Gloster intenzív akvizíciós stratégiájának köszönhetően kilenc felvásárlást zárt le sikeresen 2018 óta, és terjesztette ki tevékenységét a hálózati infrastruktúra, a hálózatbiztonság, a legújabb monitoring és kollaborációs megoldások, az intelligens épületek, valamint a felhő alapú és nemzetközi szoftverfejlesztési szolgáltatások területére. A cégcsoport jelenleg több mint 200 fős csapattal dolgozik, 2022-es árbevétele a menedzsment előzetes várakozásai szerint meghaladja a 6 milliárd forintot, adózott eredménye pedig átlépi a 600 millió forintot. A Gloster továbbra is keresi azokat az informatikai vállalkozásokat, amelyek felvásárlása hozzásegíti stratégiai céljai eléréséhez, miközben folyamatosan építi be azokat a megoldásokat, amelyek hatékonyabbá teszik meglévő portfóliójának működését.